

COMMERCIAL TERRAIN B2B (H/F) – SECTEUR NORD

Durée du contrat : CDI

En pleine phase d'expansion, nous élargissons notre catalogue vers les produits de chasse, le tir sportif et les armes de catégorie B. Dans ce contexte de forte croissance, nous recherchons un(e) Commercial(e) Terrain pour le Secteur Nord.

Sous la responsabilité directe du Directeur Commercial, vous serez responsable du développement commercial de votre secteur auprès d'une clientèle de professionnels.

Pour cela, vous bénéficiez de nos outils d'aide à la vente et serez amené à réaliser de la prospection téléphonique en collaboration étroite avec notre équipe commerciale sédentaire mais aussi sur le terrain en allant directement à la rencontre de nos clients.

Vous êtes une personne motivée, avec une expérience significative de commercial B2B et qui aime relever les challenges. Vous êtes capable de faire preuve d'initiative et vous avez un goût prononcé pour le développement commercial.

Vos missions :

- ◆ Identifier et conquérir de nouveaux comptes
- ◆ Promouvoir l'ensemble de nos gammes (Air comprimé, Airsoft, Défense, Chasse, Tir, Catégorie B etc.)
- ◆ Assurer le suivi terrain et la croissance du CA/marge de votre portefeuille
- ◆ Travailler en binôme avec l'équipe commerciale pour optimiser vos offres

Profil recherché :

- ◆ Vous justifiez d'une expérience significative et réussie en vente B2B itinérante dans le secteur d'activité de la chasse et du tir
- ◆ Motivé(e) par le challenge, vous êtes autonome, rigoureux(se) et doté(e) d'un fort esprit d'initiative

Ce que nous proposons :

- ◆ 39h/semaine
- ◆ Rémunération fixe + variable (selon expérience et compétences)
- ◆ Vous bénéficierez de tous les outils d'aide à la vente nécessaires à votre réussite

Conditions :

- ◆ Itinérance sur le secteur Nord
- ◆ Permis B obligatoire

REJOIGNEZ-NOUS !

Envoyez votre CV et Lettre de motivation à

contact@umarex.fr