

# ADMINISTRATEUR DES VENTES SÉDENTAIRE (H/F)

**Durée du contrat :** CDI

**Ville :** Nîmes (30)

En pleine phase d'expansion, nous élargissons notre catalogue vers les produits de chasse, le tir sportif et les armes de catégorie B.

Dans ce contexte de forte croissance, nous recherchons un(e) Administrateur(trice) des Ventes Sédentaire doté(e) d'un véritable tempérament commercial, d'un excellent esprit d'équipe, ultra dynamique et motivé(e) par la conquête de clients au téléphone.

Sous la responsabilité directe du Directeur Commercial, vous faite partie de la force de vente sédentaire de notre activité. Vous travaillez en relation étroite avec nos commerciaux terrain et l'assistante commerciale pour maximiser les opportunités et assurer la satisfaction de notre clientèle de professionnels (B2B).

Votre quotidien consiste à être proactif(ve) au téléphone pour aller chercher le client et dynamiser votre portefeuille.

## Vos missions :

- ◆ Être le point de contact privilégié de nos clients au quotidien, en créant un lien de confiance pour détecter leurs besoins et aller chercher activement la commande.
- ◆ Développement et dynamisation du portefeuille en instaurant une vraie dynamique d'échange avec vos comptes professionnels (B2B) à travers des actions de relance percutantes et une prospection ciblée.
- ◆ Valoriser et vendre l'ensemble de nos produits phares auprès des professionnels (Air comprimé, Airsoft, Défense, Chasse, Tir, Catégorie B, etc.).
- ◆ Collaborer au quotidien avec l'équipe commerciale terrain et l'assistante commerciale pour optimiser les offres, croiser les informations et saturer le marché.

## Profil recherché :

- ◆ Vous justifiez d'une expérience réussie dans la vente et possédez obligatoirement une connaissance solide ou une expérience dans le domaine de la chasse et du tir.
- ◆ Doté(e) d'un vrai tempérament commercial, vous aimez créer du lien à distance, relever les challenges et aller chercher activement la commande pour concrétiser vos ventes
- ◆ Doté(e) d'un excellent relationnel client et d'un fort esprit d'équipe, vous êtes autonome, rigoureux(se) et savez faire preuve d'initiative pour déclencher l'achat.

## Ce que nous proposons :

- ◆ 39h/semaine
- ◆ Une rémunération fixe selon profil et expérience
- ◆ 13ème mois

## REJOIGNEZ-NOUS !

**Envoyez votre CV et Lettre de motivation à**

[contact@umarex.fr](mailto:contact@umarex.fr)